

失敗できない！
お金のアドバイザーの
選び方

IFA法人 GAIA株式会社
中桐 啓貴

好評です！

GAIA

お客さまの夢を実現する
二世帯プライベートfp



Amazon Kindleストア

- ・投資部門 **1**位
- ・ベストセラーランキング **3**位

※2020年9月7日

危機や短期変動にブレない
「投資の軸」ができる!

経済評論家
山崎元氏 推薦!!
投資を続ける
静かな勇気が湧いてくる。
マーケットが激動する今こそ読んでおきたい一冊だ。

読者から反響の声、続々!!
先生と生徒の対話形式のストーリーで
一気に読みました。
中学生の息子にも読ませたいです。(40代・女性)
投資を始めたいと思って迷っていましたが、
始める前にこの本に出会えて良かった。(30代・男性)
コロナショックで落ち込んでいましたが、この本を
読んで投資を続ける元気が出ました。(40代・男性)
資本主義の成り立ちや、バブルと
暴落の波をどう乗り越えるか、主人公と一緒に
成長できた気がする。(50代・男性)

「もう投資なんてしない」と思っているすべての人へ

**日本一カンタンな
「投資」と
「お金」の本**

第1位

月間1800万PVの
楽天証券のWEBメディア
「トウシル」連載、
初の書籍化!

この10銘柄から
選ぶだけでOK

中桐啓貴
HIROKI NAKAGIRI

「もう投資なんてしない」
—と—
一番シンプルな方法が
一番儲かるという真実

Amazon.co.jp
ベストセラーランキング 投資 (2020/4/6)

本体 1480円(税込) ISBN 978-4-295-40280-0

クロスメディア・パブリッシング
〒151-0051 東京都渋谷区千駄ヶ谷4-20-3 東京神宮外苑ビル
発売/インプレス グループ会社/株式会社クロスメディア・マーケティング

Y 気づいたときには1億円! Y

日本一カンタンな
「投資」と
「お金」の
本

MONEY
AND
INVESTMENT
MADE EASY

中桐啓貴
HIROKI NAKAGIRI

「もう投資なんてしない」
—と—
一番シンプルな方法が
一番儲かるという真実

CROSSMEDIA PUBLISHING

誰に相談するのが一番いいのか？



これまではなんとなく自己流でやってきたけど、ちゃんと計画を立てて運用がしたい。
色々な窓口があるが、どこに相談するのがいいのか？



ネット証券で口座を作ってみたけど、何からはじめたらいいのか分からない…どこまで相談できるのか？



長期投資と頭では分かっているけど、不安定な相場で気持ちも不安定…相談する人が欲しい

ミスマッチを防ぐために

サービスが選べるのは利用者にとってはいいことだが、
誰がどう違うのか分かりにくい

ファイナンシャル・アドバイザー※の種類

※個人の資産運用アドバイスを行う人

銀行・証券会社の金融商品販売員

ファイナンシャルプランナー（FP）

金融商品仲介業者（IFA）

プライベートバンク

投資助言業や投資顧問

IFA法人 GAIAとは

- 創業15年目のファイナンシャルアドバイザーの会社です
- ファイナンシャル・プランニングに基づき、金融商品に対するアドバイス、金融商品の仲介を行なっています

所属FA数

12人

弊社サービス※1契約者数

750人以上

仲介する預り資産残高

380億円以上

※1 以下プライベートFPサービス

2020年10月末時点

プライベートFPサービス

お客様一人ひとりに
専任のFP

長く深くお付き合いできる
関係を目指して

半年に1回以上の定期面談

ご家族単位でご利用可能



包括的ソリューション
の提案



各種専門家と連携※2し、
ワンストップサービスを提供

失敗できないお金のアドバイザーの選び方

Point
1

実行支援※までして欲しいか？

※「実行支援」とは？

具体的な金融商品の提案や購入手続き、アフターフォロー等を行うこと

Point
2

リスク管理 > リターン追求

Point
3

天気を予想しない > 天気を予想する

失敗できないお金のアドバイザーの選び方

Point
1

最初の大きな分かれ目！
実行支援までして欲しいか？

Point
2

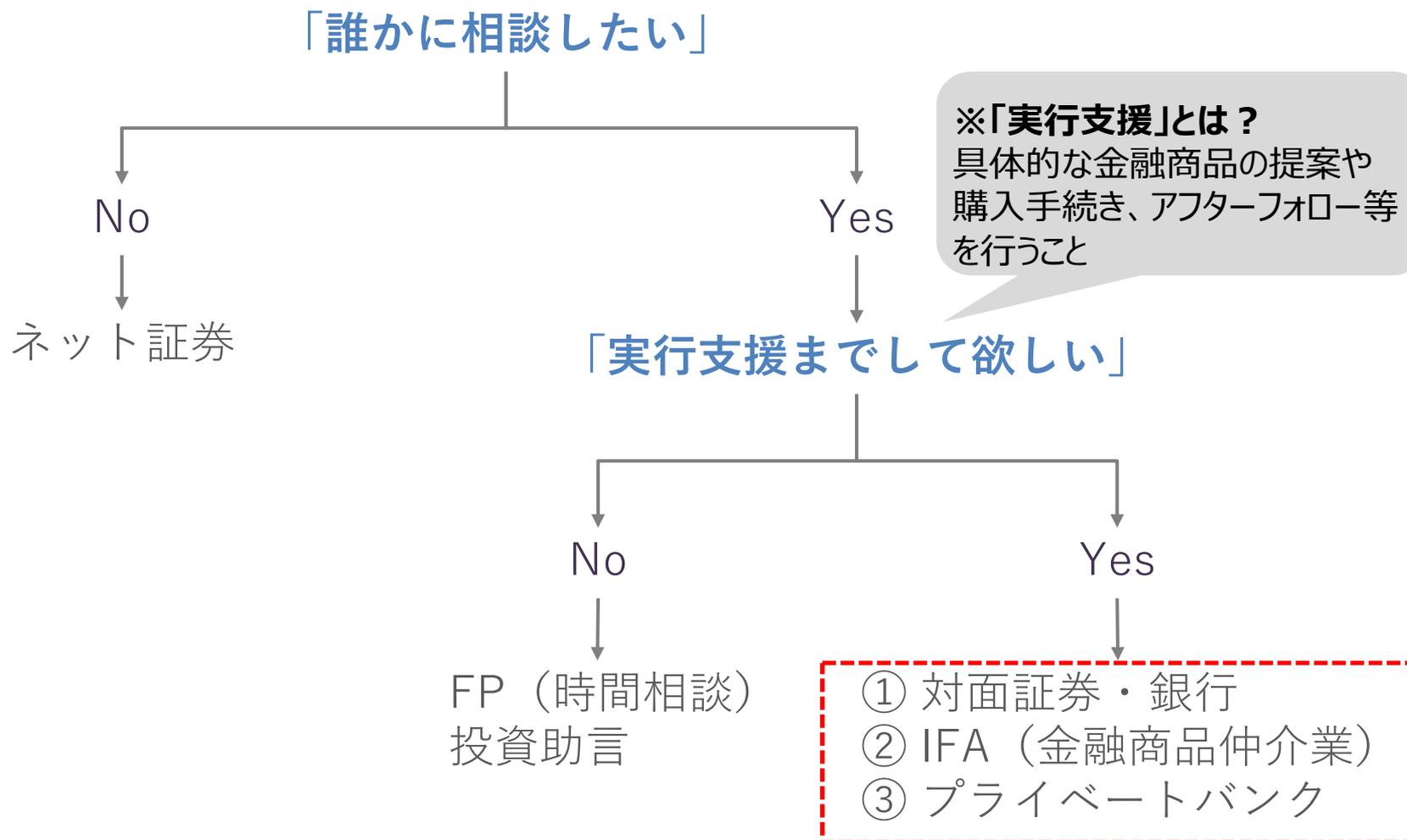
リスク管理 > リターン追求

Point
3

天気を予想しない > 天気を予想する

【Point1】 実行支援までして欲しいか？

大きく2つのグループに分かれる



【Point1】 どう違うのか？

相談範囲が異なるが…???

対応範囲	1	2	3	4
①対面証券・銀行	△	△	○	△
② (IFA) 金融商品仲介業者	△	○	○	△
③プライベートバンク	△	○	○	○

1. ライフプランを踏まえたマネープランの作成
2. 目標やリスク許容度に応じた資産運用プランの作成
3. 資産運用プランの実行支援（金融商品の販売・仲介）
4. アフターフォロー・定期的なレポート

- …ほとんどの事業者が対応
 △ …事業者毎に対応が異なる
 × …業務範囲外

※サービスは事業者によって異なります

失敗できないお金のアドバイザーの選び方

Point
1

実行支援までして欲しいか？

Point
2

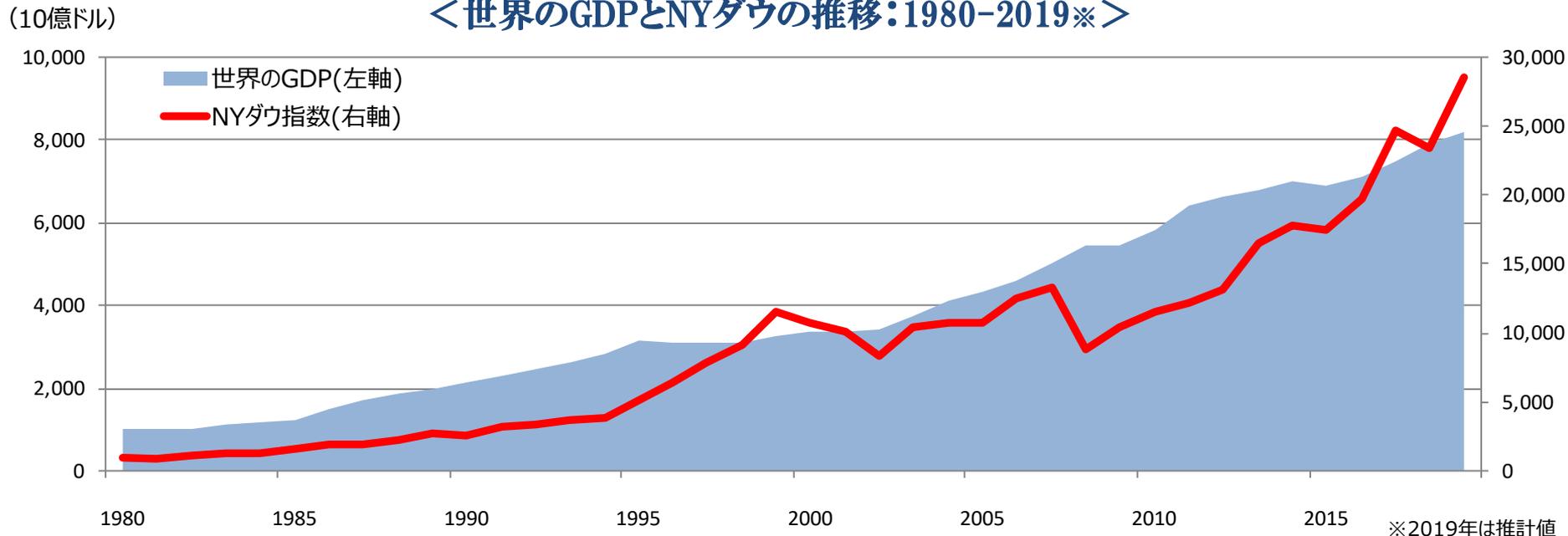
リスク管理 > リターン追求

Point
3

天気を予想しない > 天気を予想する

【Point2】「投資」の大前提は世界経済の成長

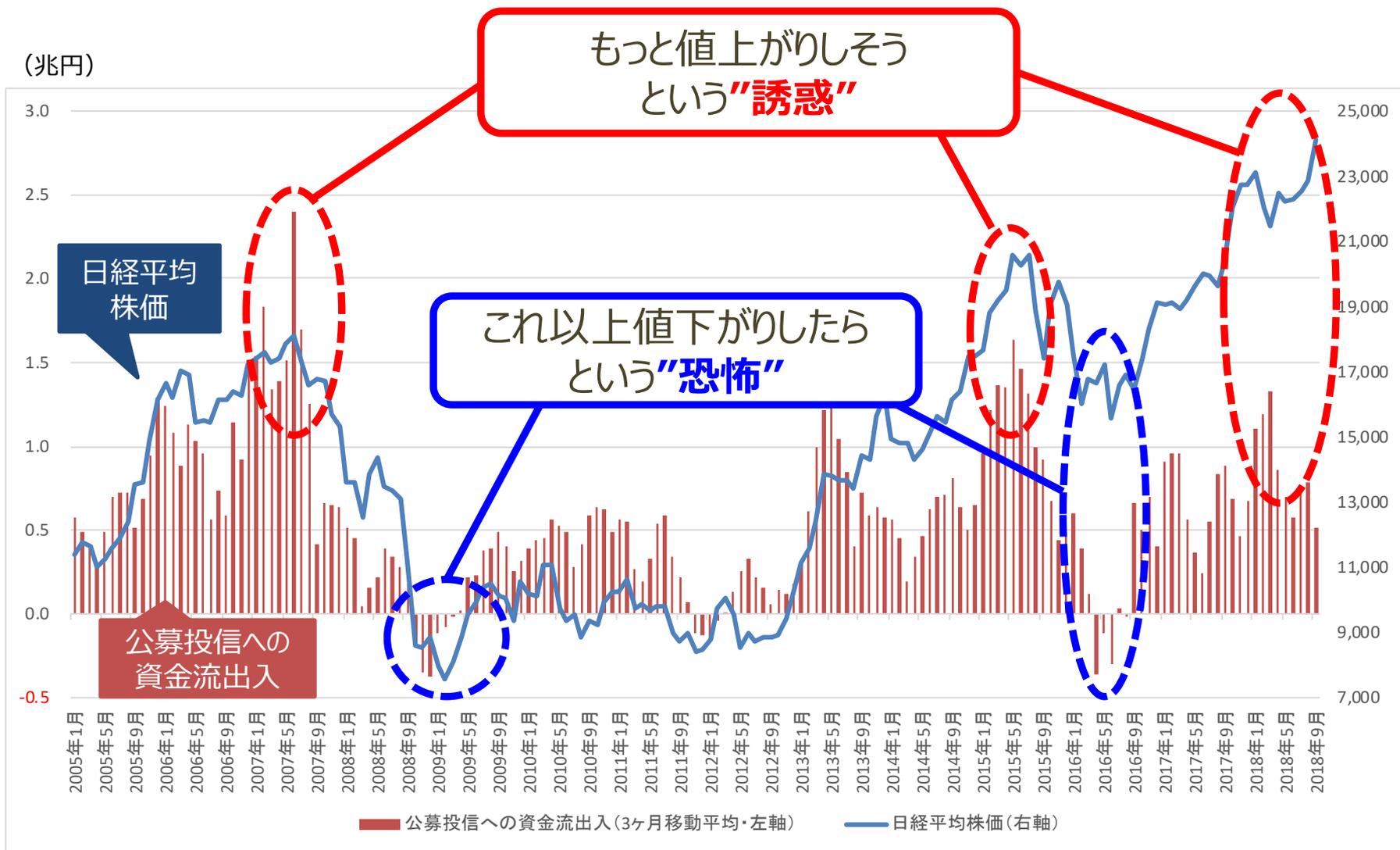
<世界のGDPとNYダウの推移:1980-2019※>



主な危機・災害

- ・イラン・イラク戦争
- ・チェルノブイリ原発事故
- ・ブラック・マンデー
- ・湾岸戦争、ソ連崩壊
- ・日本バブル崩壊
- ・ベルリンの壁崩壊
- ・阪神淡路大震災
- ・アジア通貨危機
- ・ITバブル崩壊
- ・イラク戦争
- ・リーマンショック
- ・ギリシャショック
- ・東日本大震災
- ・チャイナショック
- ・ブレグジット

【Point2】「長期投資」と頭では分かっているても…



＜出所＞公表データよりGAIA作成

【Point2】「途中でやめてしまうリスク」を避けるために



10年は使わないお金で
リスク管理された運用を行う



短期的な値上がり益を期待したり
楽しみも兼ねて運用する

【Point2】リスク管理された運用ってどういうこと？

運用金額を決めて、リスク許容度に合ったポートフォリオを組む

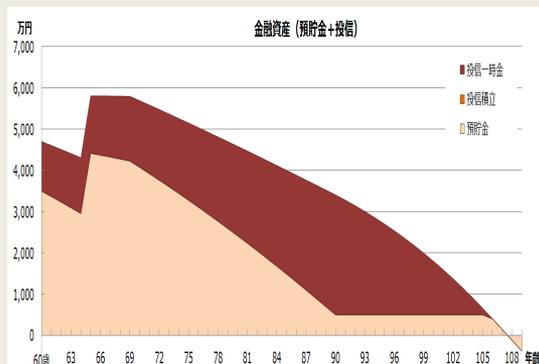
「運用金額を決める」

現状分析

運用金額を決めるために、
資産全体を確認し、キャッシュフロー表を作成

預貯金	3,000
運用	2,000
不動産	4,000
その他	1,000

<資産全体>



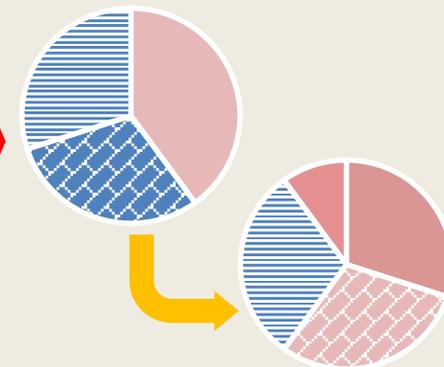
<キャッシュ・フロー表>

「リスク許容度に合った ポートフォリオを組む」

プラン作成

「途中でやめない」ための
資産運用プランを立てる

預貯金	3,000
運用	2,000
不動産	4,000
その他	1,000



失敗できないお金のアドバイザーの選び方

Point
1

実行支援までして欲しいか？

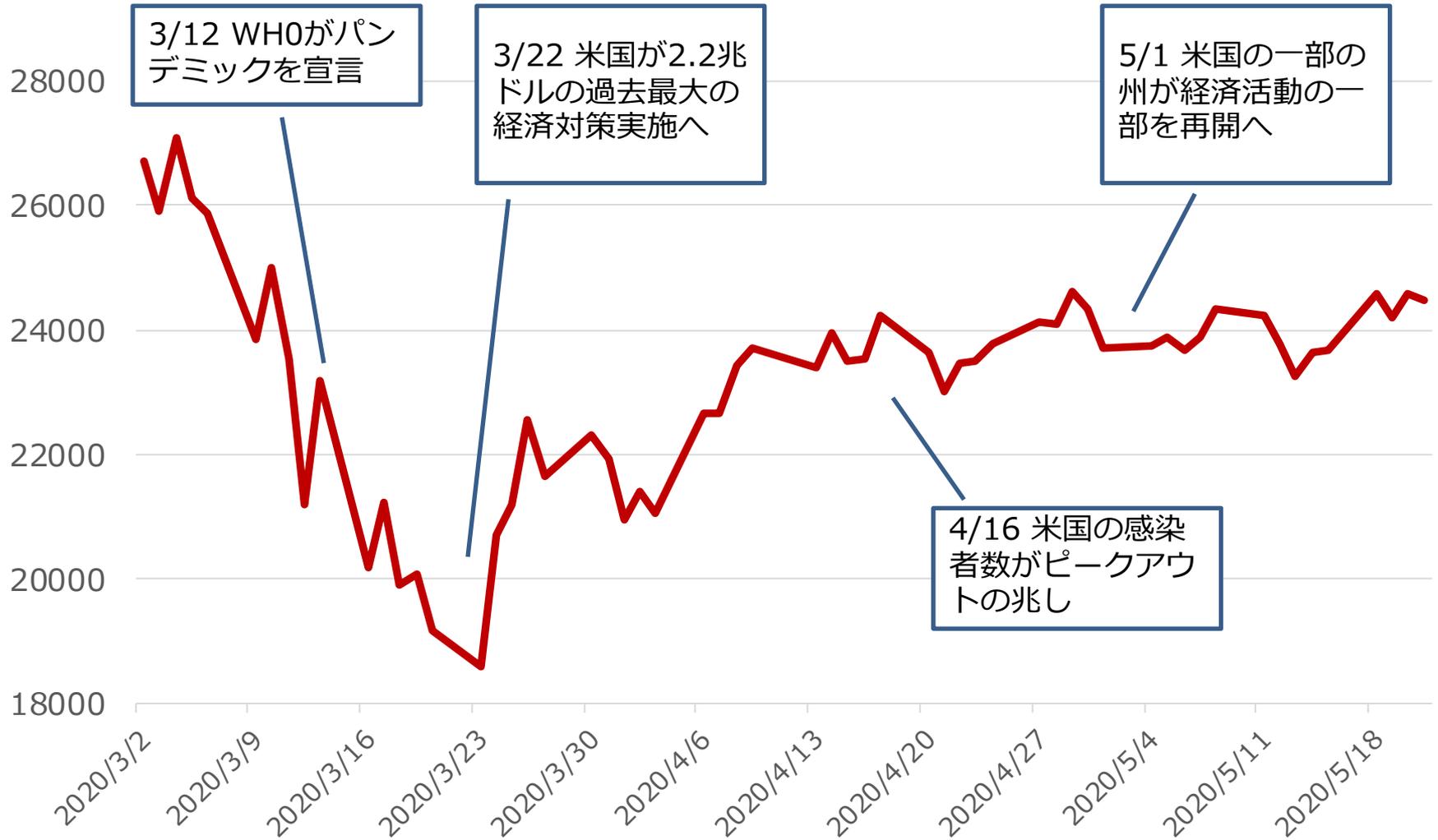
Point
2

リスク管理 > リターン追求

Point
3

天気を予想しない > 天気を予想する

今年の3～5月という短期の視点(天気)で見えてみると...

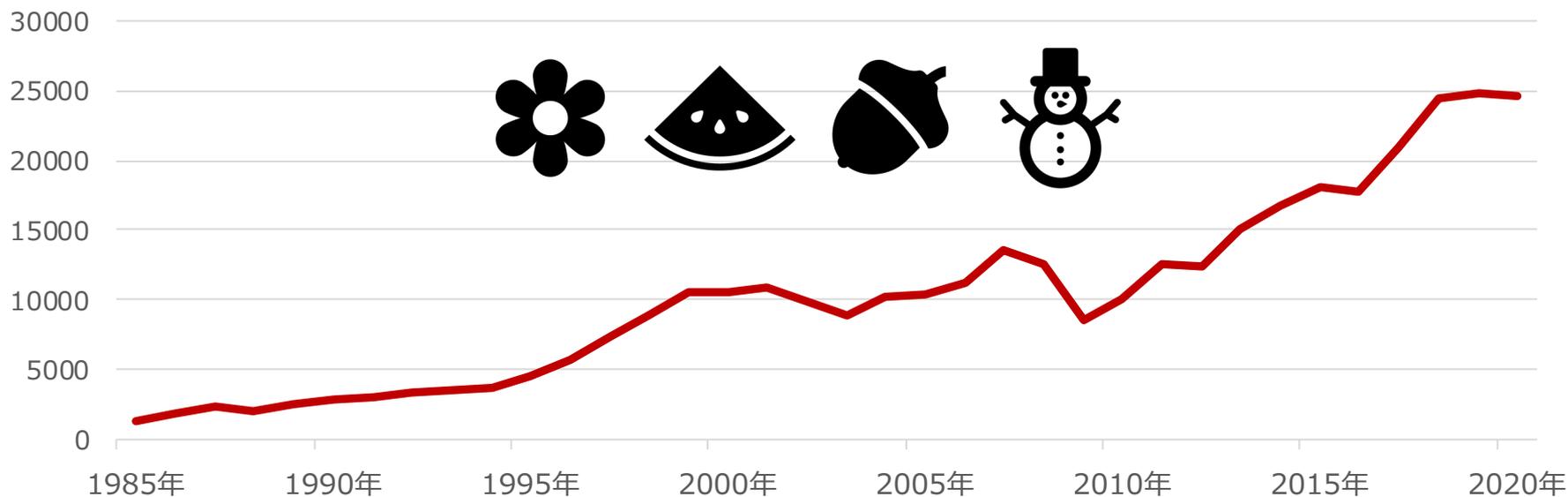
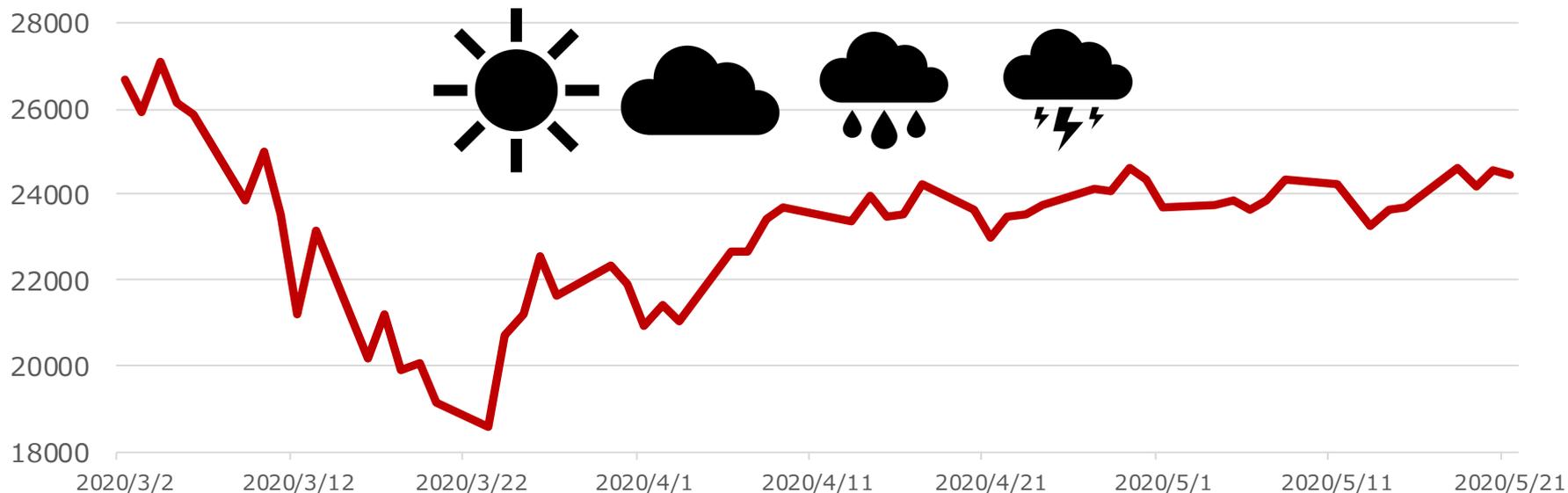


NYダウの値動き

毎年の5月1日という長期の視点(天候)で見ると...



「天気」と「天候」、大切なお金をどちらに預けますか？



【まとめ】失敗できないお金のアドバイザーの選び方

Point
1

最初の大きな分かれ目！
実行支援までして欲しいか？

Point
2

リスク管理 > リターン追求
リスク許容度に合ったポートフォリオを組むことが重要

Point
3

天気を予想しない > 天気を予想する
長期的に継続することこそが大切

ちなみに、GAIAはどうなんですか？

対応範囲	1	2	3	4
①対面証券・銀行	△	△	○	△
② (IFA) 金融商品仲介業者	△	○	○	△
(IFA) GAIA	○	○	○	○
③プライベートバンク	△	○	○	○

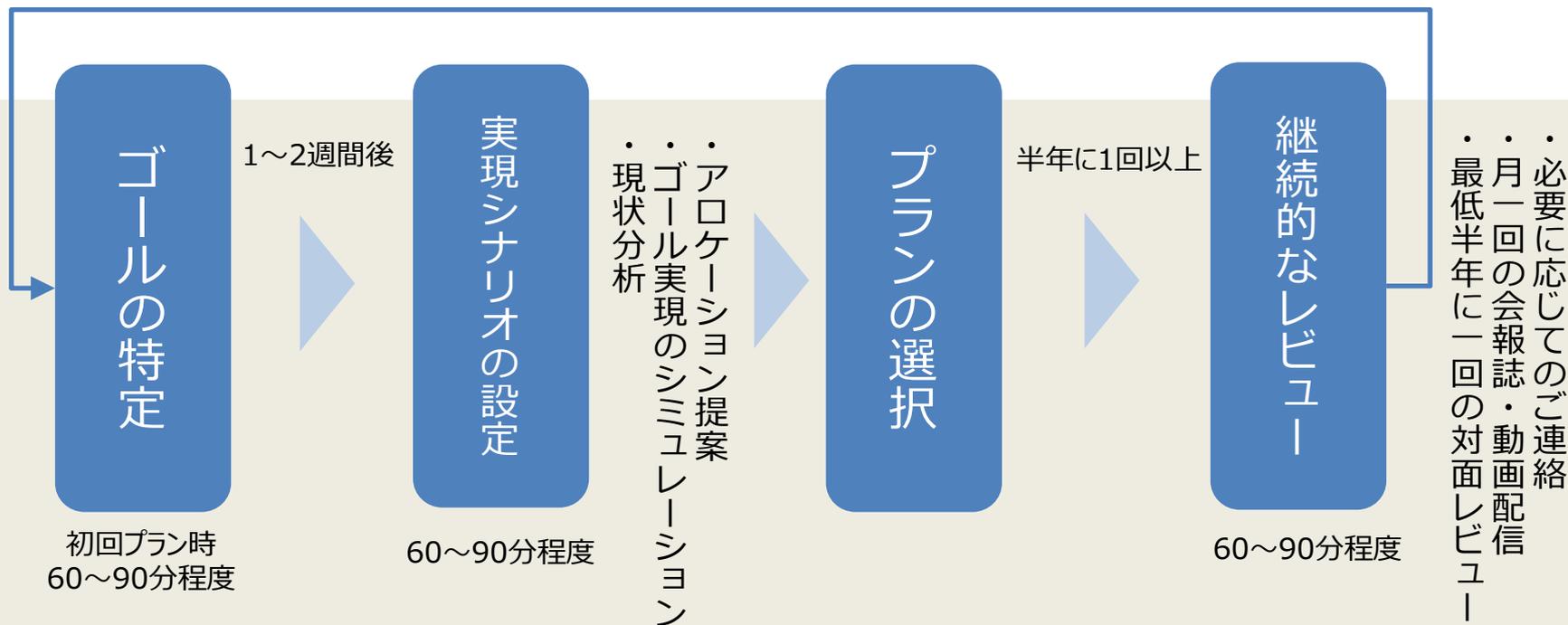
1. ライフプランを踏まえたマネープランの作成
2. 目標やリスク許容度に応じた資産運用プランの作成
3. 資産運用プランの実行支援（金融商品の販売・仲介）
4. アフターフォロー・定期的なレポート

- …ほとんどの事業者が対応
 △…事業者毎に対応が異なる
 ×…業務範囲外

包括的なサービスを提供しています

プライベートFPサービス【年会費38,500円税込】

(ゴール実現のため長期的にお客様をサポートする会員制サービス)

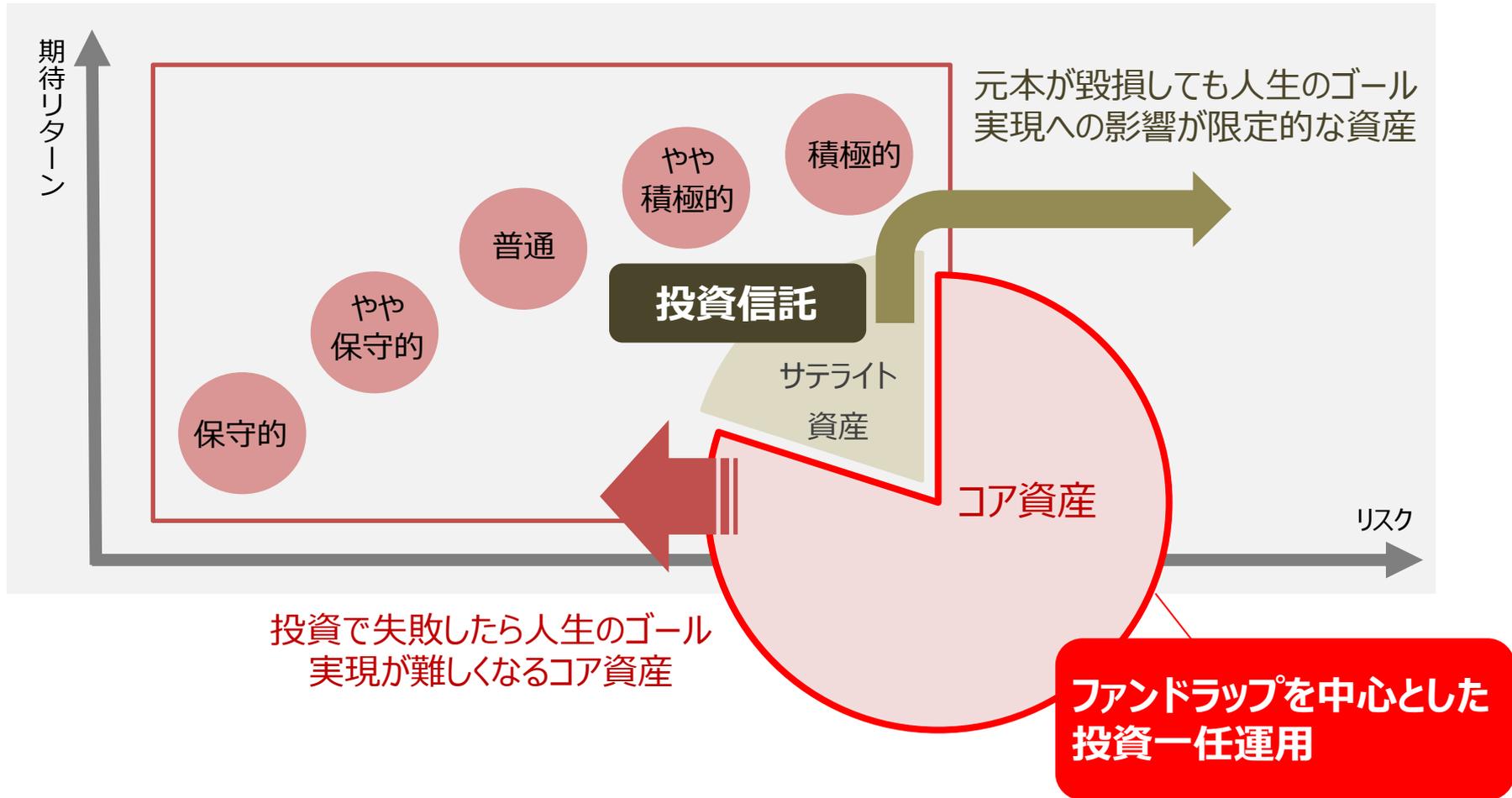


- お客様に合ったファイナンシャル・プランニング
- プランに基づいた提案、アフターフォロー
- ・ 土業との連携により、相続など総合的なご相談が可能
- ・ ご本人様だけでなく、親世代やお子様のご相談も可能



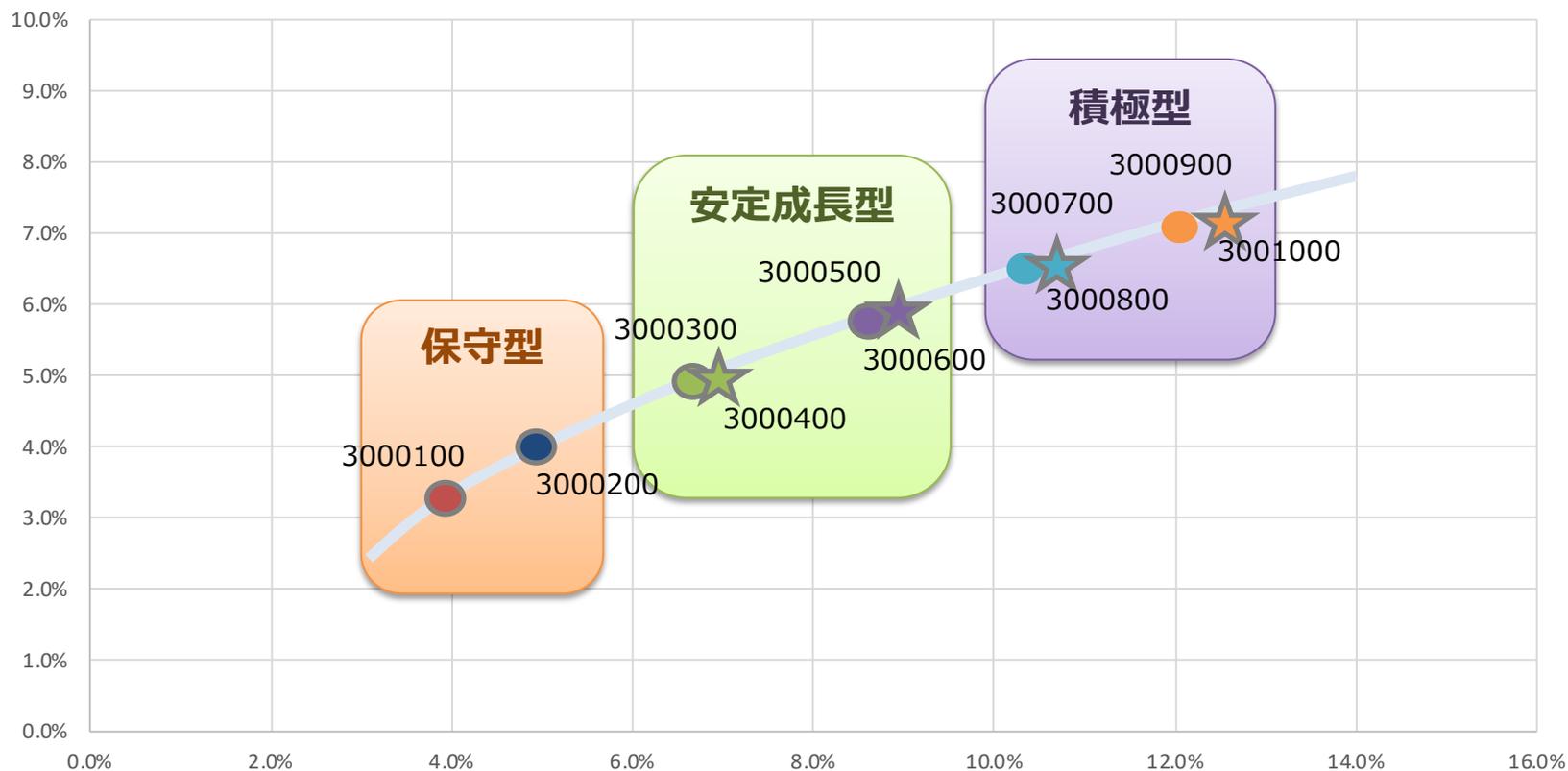
【Point2 : リスク管理】についてはどうですか？

大切なお金は「コア資産」として運用



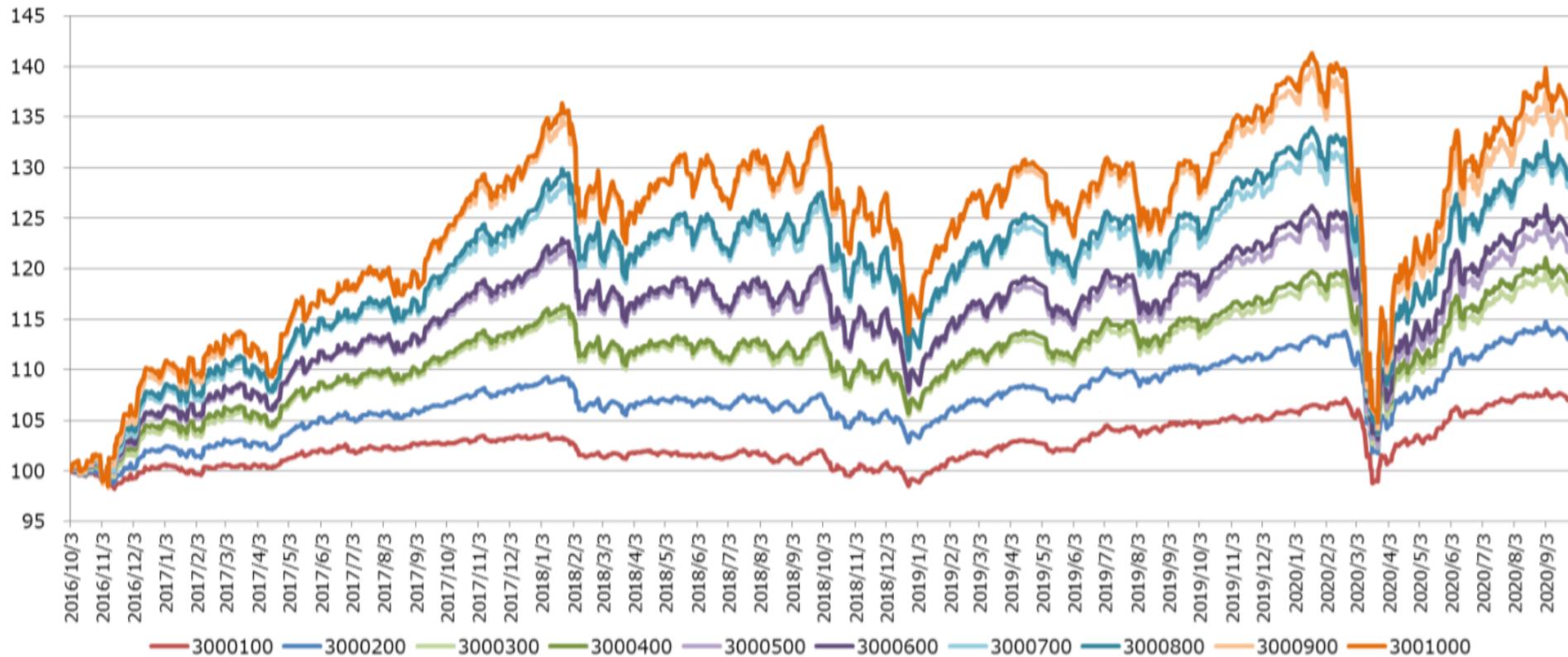
コア資産の運用はフィーベースのファンドラップを採用

ファンドラップGMAは、10コースから運用コースを選択



- * 14の質問にご回答いただき、お客様の目的に沿った運用コースをご提案
- * 運用コースは年12回まで変更可能
- * 増額や減額も可能

GMA各コースの運用成果推移 (運用開始来～2020年9月末)



保守型

3000100 7.31%

3000200 13.54%

<出所> 楽天証券提供データよりGAIA作成

安定成長型

3000300 18.12%

3000400 19.39%

3000500 22.48%

3000600 24.17%

積極型

3000700 29.17%

3000800 29.93%

3000900 34.27%

3001000 36.65%

資産管理にかかる費用（例）

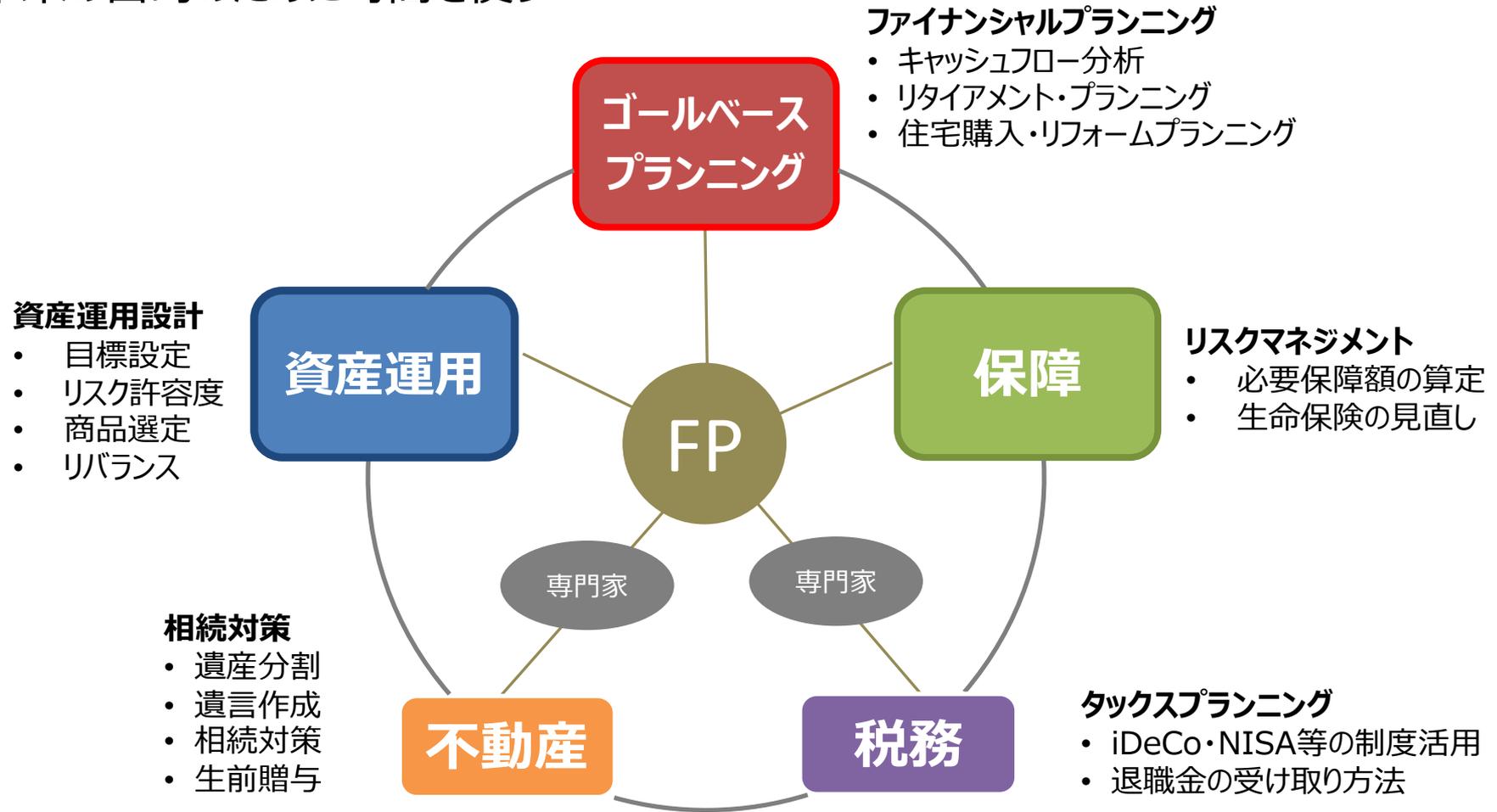
		自分で運用	楽ラップ ^o	GMA
ポートフォリオ設計		自分でETF等を使って設計	アルゴリズムに基づきロボットが提案	ライフプランに基づき専任アドバイザーが提案
リバランス		自分で行う	定期的に自動で実施	定期的に自動で実施
費用例	投資顧問料	なし	0.165%	0.165%
	運用管理手数料	なし	0.55% ※1	1.155% ※2
	信託報酬 (例)	0.10%	0.25%	0.50%
	合計	約0.1% (年)	約0.95% (年)	約1.8% (年)

※1 固定報酬型の運用管理手数料（1000万円以下の部分）の場合

※2 固定報酬型の運用管理手数料（5000万円以下の部分）の場合

【Point3：天気予報】についてはどうですか？

本来の目的のために時間を使う



<新サービス> 資産形成コース

- 主に現役世代のお客さま向け
- 過去15年にわたり、多くのお客さまにご支持をいただき「プライベートFPサービス」のコンサルティング・ノウハウを活用
- お客さまの「ファイナンシャル・ゴール（目標）」に向けてライフプランにもとづくアドバイス～解決策の実行を支援

ライフプランにもとづく ファイナンシャル・プランニング



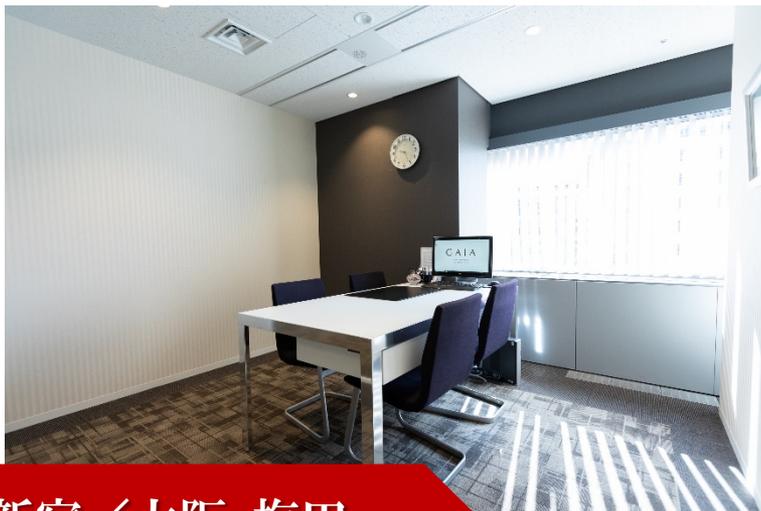
お客さまのゴールに向けて 資産運用・保障確保など実行支援



継続的な情報発信



無料個別相談（約60分）のご案内



東京・新宿／大阪・梅田
オフィスでのご相談

＼自宅からFPに相談！／
カンタン接続

- **ZOOM** を使用 -

お持ちのパソコン、タブレット、
スマートフォンに対応！



オンラインでのご相談



オフィスのご案内（新宿）

最寄り駅

新宿三井ビルディング2号館10F

GAIA



- JR線・私鉄の新宿駅南口より徒歩9分
- 都営新宿線・京王新線 新宿駅・新都心口より徒歩7分
- 都営大江戸線 都庁前駅・A4出口より徒歩6分

オフィスのご案内（大阪）

最寄り駅

清和梅田ビル8F



ガイア株式会社 大阪オフィス

〒530-0057

大阪府大阪市北区曽根崎 2-12-7

清和梅田ビル 8階



- JR大阪駅 中央改札口 徒歩5分
- 阪急電鉄 阪急梅田駅 3階南改札 徒歩5分
- 地下鉄谷町線 東梅田駅 北西改札 徒歩1分

- 地下鉄御堂筋線 梅田駅 南改札 徒歩2分
- 地下鉄阪神本線 梅田駅 東口改札 徒歩2分

出口2から直結しています

- ・本セミナーでは、セミナーでご紹介する商品等の勧誘を行うことがあります。

金融商品取引法66条の10（広告等の規制）に基づく表示

金融商品仲介業者の商号 GAIA株式会社 登録番号：関東財務局長（金仲）第235号

■ 所属金融商品取引業者

楽天証券株式会社 金融商品取引業者 関東財務局長（金商）第195号

加入する協会：日本証券業協会、一般社団法人金融先物取引業協会、日本商品先物取引協会 一般社団法人第二種金融商品取引業協会
一般社団法人日本投資顧問業協会

株式会社SBI証券 金融商品取引業者 関東財務局長（金商）第44号

加入する協会：日本証券業協会 一般社団法人金融先物取引業協会、一般社団法人第二種金融商品取引業協会

ウェルスナビ株式会社 金融商品取引業者 関東財務局長（金商）第2884号

加入する協会：日本証券業協会、一般社団法人日本投資顧問業協会

- ・当社は所属金融商品取引業者の代理権は有しておりません。
- ・当社は金融商品仲介業に関して、お客様から直接、金銭や有価証券のお預かりをすることはありません。
- ・所属金融商品取引業者が二者以上ある場合、どの金融商品取引業者がお客様の取引の相手方となるかお知らせします。
- ・所属金融商品取引業者が二者以上ある場合で、お客様が行なおうとする取引について、所属金融商品取引業者間で支払う手数料が相違する場合は、その説明を行ないます。

■ 手数料等について

商品等へのご投資には、各商品等に所定の手数料等（例えば、国内の金融商品取引所に上場する株式（売買単位未満株式を除く。）の場合は約定代金に対して所属金融商品取引業者等ごとに異なる割合の売買委託手数料、投資信託の場合は所属金融商品取引業者等および銘柄ごとに設定された販売手数料および信託報酬等の諸経費等）をご負担いただく場合があります（手数料等の具体的上限額および計算方法の概要は所属金融商品取引業者等ごとに異なるため本書面では表示することができません。）。債券を募集、売出し等又は相対取引により購入する場合は、購入対価のみお支払いいただきます（購入対価に別途、経過利息をお支払いいただく場合があります。）。また、外貨建ての商品の場合、円貨と外貨を交換、または異なる外貨間での交換をする際には外国為替市場の動向に応じて所属金融商品取引業者等ごとに決定した為替レートによるものとします。

■ リスクについて

各商品等には株式相場、金利水準、為替相場、不動産相場、商品相場等の価格の変動等および有価証券の発行者等の信用状況（財務・経営状況含む。）の悪化等それらに関する外部評価の変化等を直接の原因として損失が生ずるおそれ（元本欠損リスク）、または元本を超過する損失を生ずるおそれ（元本超過損リスク）があります。

なお、信用取引またはデリバティブ取引等（以下「デリバティブ取引等」といいます。）を行う場合は、デリバティブ取引等の額が当該デリバティブ取引等についてお客様の差入れた委託保証金または証拠金の額（以下「委託保証金等の額」といいます。）を上回る場合があると共に、対象となる有価証券の価格または指標等の変動により損失の額がお客様の差入れた委託保証金等の額を上回るおそれ（元本超過損リスク）があります。

上記の手数料等およびリスク等は、お客様が金融商品取引契約を結ぶ所属金融商品取引業者等（上記記載）の取扱商品毎に異なりますので、当該商品等の契約締結前交付書面や目論見書またはお客様向け資料等をよくお読みください。

■ 生命保険について

GAIAの生命保険募集人は、保険契約の締結にあたり保険会社の承諾を必要とする媒介の権限のみが認められており、契約締結の代理権や告知受領権はありません。保険契約の申込をされる際は、ご契約のしおり、約款、重要事項説明書（契約概要・注意喚起情報）、契約締結前交付書面等の書面を十分にご確認くださいようお願い申し上げます。また、変額保険には運用リスク等のリスク、外貨建て保険には為替リスク等のリスクがございます。リスクや手数料等の重要事項をよくご確認ください。

■ 楽天証券ラップサービスについて

お申込みにあたっては、契約締結前交付書面、投資一任契約約款および確認書の内容を必ずご確認ください。ご自身で判断ください。

投資信託は、預金や保険契約と異なり、預金保険機構・保険契約者保護機構の保護の対象ではありません。

当資料は信頼できると考えられる情報源から作成していますが、その正確性・完全性を保証するものではありません。本資料は各運用コースの運用方針に則り運用を行った場合に想定されるパフォーマンスを示したものであり、実際に運用を行った結果ではありません。表示されているパフォーマンスは過去のものであり、将来の成果を示唆・保証するものではありません。また、税金、手数料等を考慮していませんので、実質的な投資成果を示すものではありません。

当資料の中で記載されている内容、数値、図表、意見等は資料作成時点のものであり、今後予告なく変更されることがあります。